

YOUR GROWTH PARTNER IN THE AMERICAS





YOUR GROWTH PARTNER IN THE AMERICAS

Somos una aceleradora de **crecimiento** y **expansión empresarial** enfocada en **emprendimiento**, **innovación**, **tecnología**, **transformación** y **marketing** por medio de formación, consultoría, outsourcing y auditoría que ayuda a empresas, organizaciones y gobiernos a **cerrar brechas** de los **Objetivos** y **Metas de Desarrollo Sostenible (ODS)**





GOOGLE MY BUSINESS

Herramienta gratuita para hacer visible tu negocio en internet cuando te busquen en google y google maps





Cómo Acceder desde una computadora



En la barra de direcciones del navegador, escribe https://www.google.com/business/







Perfil de Negocio

Descripción gener

Soluciones empresariales

Recursos

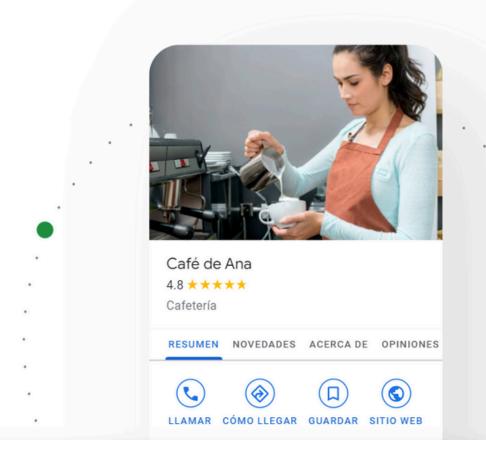
Preguntas frecuent

Acceder Administrar ahora

En la página de inicio de Google My Business, busca y haz clic en el botón "Acceder" ubicado en la esquina superior derecha de la pantalla.

Destácate en Google con un Perfil de Negocio gratuito

Logra que las personas que te encuentren en la Búsqueda de Google y Google Maps se conviertan en clientes con un Perfil de Negocio gratuito para tu







- Si ya tienes una cuenta de Google (Gmail), introduce tu dirección de correo electrónico y contraseña.
- Si no tienes una cuenta de Google, haz clic en "Crear cuenta" y sigue las instrucciones para crear una nueva cuenta de Google.

¿Olvidaste el correo electrónico?

¿Esta no es tu computadora? Usa el modo de invitado para navegar de forma privada.

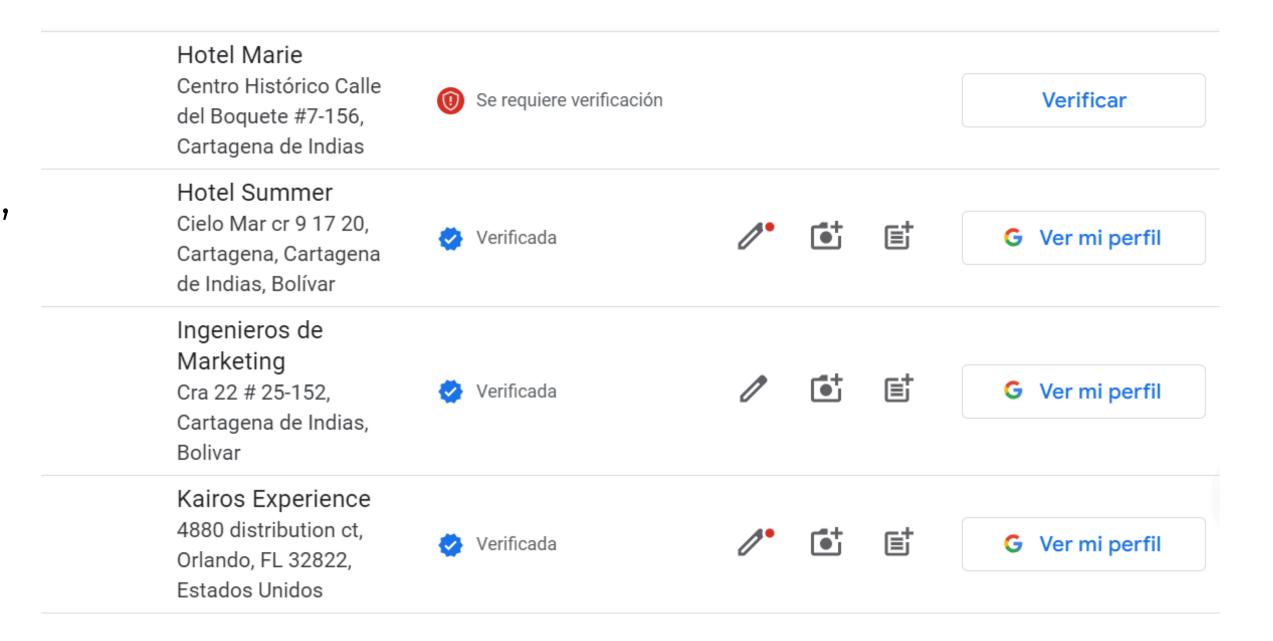
Más información para usar el modo de invitado

Crear cuenta

Siguiente



 Si tienes múltiples cuentas de Google, asegúrate de seleccionar la cuenta asociada a tu negocio.

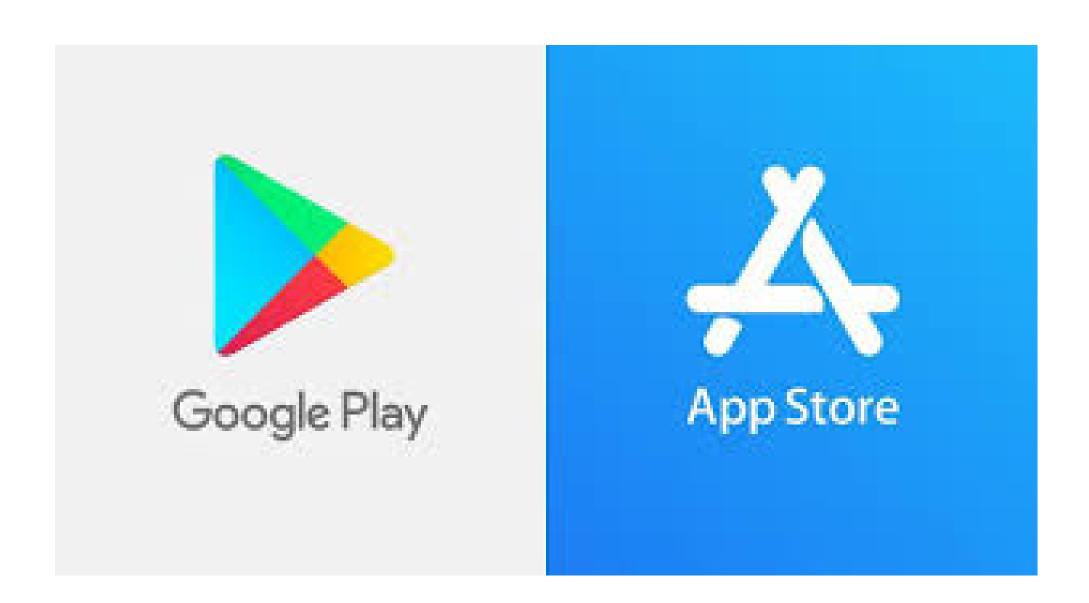




Cómo Acceder desde un dispositivo movil



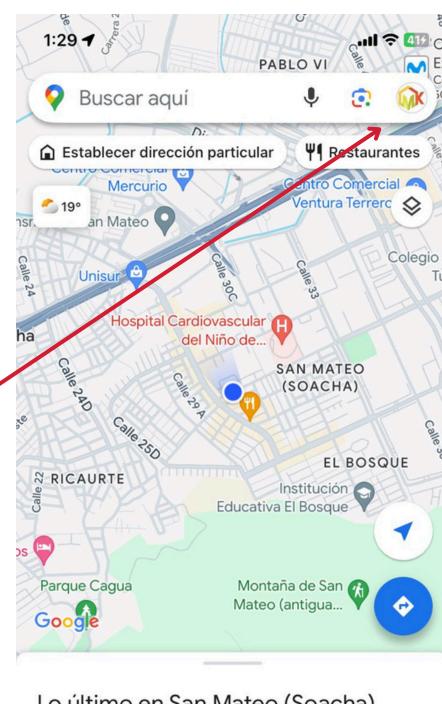
- Descargar e Instalar la Aplicación
- Busca la tienda de apps de tu móvil
- Busca la aplicación
 Google maps



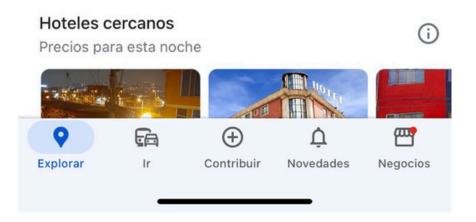


Iniciar Sesión con tu Cuenta de Google

- Pulsa en "Acceder".
- Introduce tu dirección de correo electrónico de Google y contraseña.
- Si no tienes una cuenta de Google, pulsa en "Crear cuenta" y sigue las instrucciones para crear una nueva cuenta.

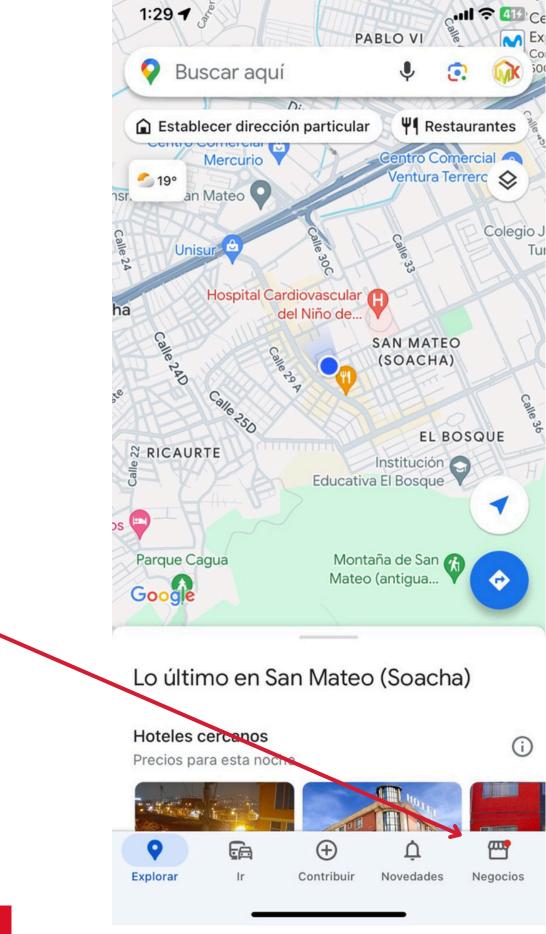


Lo último en San Mateo (Soacha)





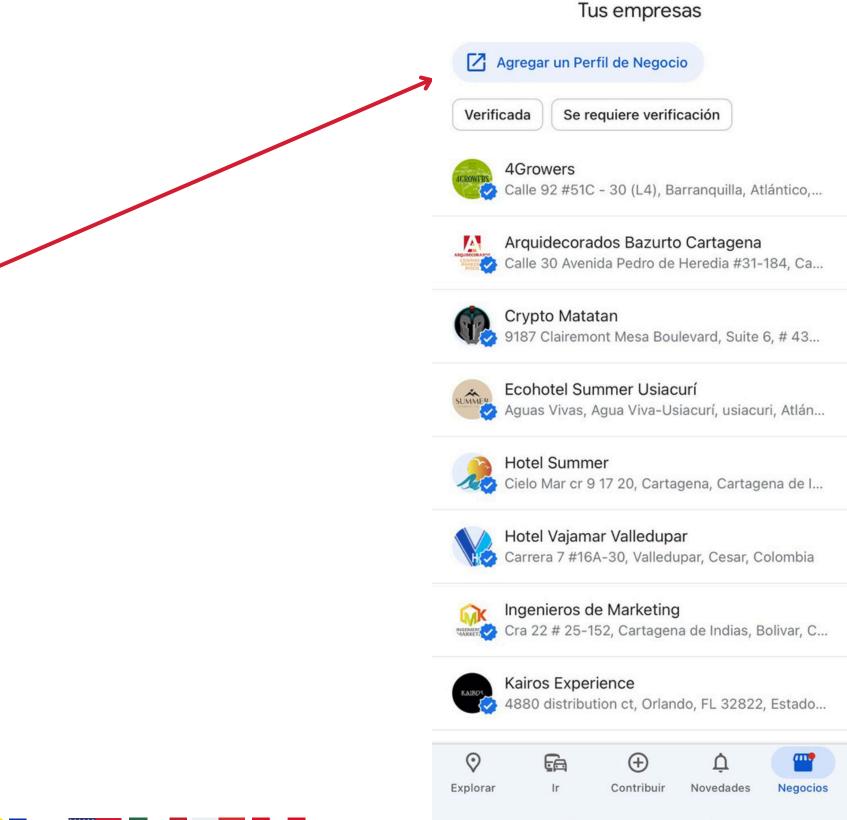
 Ubica en el menú de opciones "negocio"





YOUR GROWTH PARTNER IN THE AMERICAS

- Si es la primera vez que accedes, pulsa en "Añadir tu negocio a Google".
- Si ya tienes negocios registrados, selecciona el negocio que deseas administrar de la lista.



1:32 4

.ıll **♀ 4**6∉

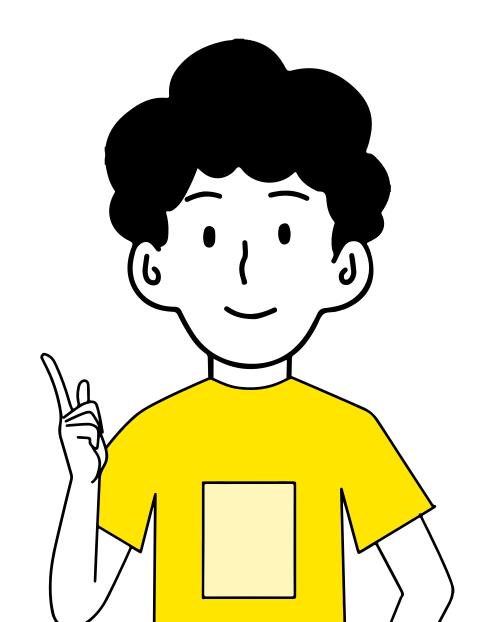


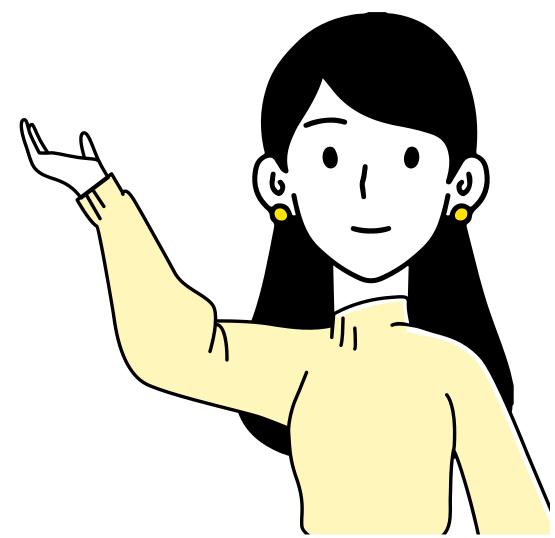
YOUR GROWTH PARTNER IN THE AMERICAS



Google My Business

Voz a voz digital







Agenda de hoy

Mis productos en mi ficha de Google

Página web, como articulador de estrategias digitales. **negocio.site**

3 ¿Google Post?

Optimizaciones de mi perfil Mejores prácticas

5 Categorías Mejores Prácticas

6

Manos a la obra



iComencemos!





1. Productos en la ficha de Google

Si no estás en internet, no existes.

¿Cuál es su finalidad?

¿Tengo muchos productos, vale la pena montarlos todos?

¿Por qué mostrar mis productos en Google?

¿Que productos debo montar?

¿Puedo subir mis productos sin foto?

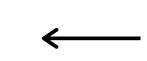
Mis precios fluctuan ¿Debo configurarlo cada vez que pase eso?



Resolución recomendada: 720 píxeles de alto por 720 píxeles de ancho.



Fotos en primer plano





Recomendaciones

Resolución para video : 720 píxeles o superior

Potencializa los textos con la descripción de producto y/o servicio

Algunos Ejemplos

Procura siempre hacer un CTA del producto a la web, a WB, a realizar una llamda



2. Página web como articulador de estrategias

negocio.site

Ventajas

- Facilidad de articular contenido
- No necesitas tener
 conocimiento profundo para su realización.
- Podrá ayudarte como insumo comercial para enviar a prospectos
- El sitio web se alimenta automaticamente de la información de tu ficha de Google



Pasos

Después de vestir tu Google My negocio con productos, servicios, fotos e información clave

- Sección Menu principal Clic, Sitio web
- Podrás escoger fondo, tipografía, cargar banner y modificar la URL
- Esta lista para potencializar mi marca en medios digitales



















3: Google Post

Google Posts es una herramienta que permite compartir contenido con las personas que están buscando tu empresa. Las mismas verán tu contenido en los resultados de la búsqueda.



Algunas ventajas

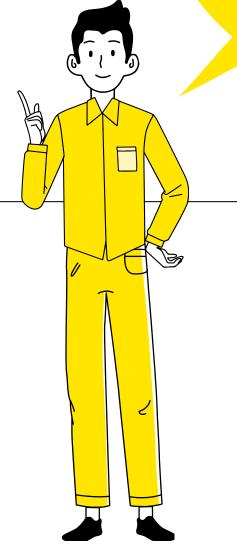
Compartir contenidos especiales diariamente o promociones que incentiven a nuevos y existentes consumidores a aprovechar tus ofertas.



Promover eventos y contarles a los consumidores sobre acontecimientos.

Mostrar tus productos más vendidos y destacar los lanzamientos Elegir una, entre las opciones disponibles, para conectarte con tus clientes

3







3 claves para determinar el ranking de búsqueda local

1.**Relevancia:** Que tanto coincide tu negocio de Google my Business con mi búsqueda

- 2. Distancia: Que tan lejos está tu ubicación de la búsqueda
- 3. Prominencia: Que tan conocido es tu negocio (Basado en enlaces, número de reseñas, puntuación de reseñas y SEO)



27 veces más probabilidades de considerar tu empresa con tu perfil de negocio completo



las empresas que responden a los comentarios se consideran 1.7 veces más confiables que las que no lo hacen



Actualmente google posee el 92% de la participación del mercado de los motores de búsqueda



Establece preguntas frecuentes para tus clientes ¿Cómo hacerlo?

5. Categorías

¿Cuál es su importancia?

Elige una categoría que sea lo más específica posible y, a su vez, representativa de tu actividad comercial principal.

Podemos seleccionar hasta 9 categorías más

Mejores Prácticas

No uses las categorías únicamente como palabras clave o descripciones de los atributos de tu empresa.

No uses categorías que representen a otras empresas cercanas o relacionadas; por ejemplo, una empresa ubicada dentro de la ubicación física de tu empresa o una entidad a la que pertenece tu empresa.

Opiniones

Si no estás en internet, no existes.

- Un 86% de los clientes leen reseñas para negocios locales (e incluso el 95% en el rango de edad de 18 a 34 años).
- Un 40% de los clientes solo toman en cuenta las reseñas de menos de dos semanas.
- Un 91% de los clientes entre 18 y 34 años confían en las opiniones tanto como en las recomendaciones personales.
- Un 89% de los clientes leen las respuestas de los negocios a las opiniones.

Fuente: Local Consumer Review Survey 2018



Sesión de preguntas finales



iMuchas gracias!

